

CDI

CREDIT MANAGER H/F

Garantir la santé financière de l'entreprise et accompagner notre croissance durable.

Chez VOLTANEO, la maîtrise du risque client est un levier clé de notre performance. Rejoignez une équipe engagée et jouez un **rôle stratégique** au cœur de nos enjeux financiers et commerciaux.



ACTEUR MAJEUR

de la distribution photovoltaïque en France



CROISSANCE SOUTENUE

120M€ de CA prévisionnel en 2026 et des ambitions fortes



PROXIMITÉ & AGILITÉ

Une entreprise à taille humaine des décisions rapides



IMPACT CONCRET

Vos actions sécurisent notre croissance et notre trésorerie



LOCALISATION

Clermont-Ferrand (63)
Siège VOLTANEO



CONTRAT

CDI
Temps plein
Statut cadre



EXPÉRIENCE

3 ans minimum en crédit management, gestion du risque ou finance BtoB



LANGUES

Anglais professionnel apprécié



RÉMUNÉRATION

Selon profil et expérience



PRISE DE POSTE

Dès que possible

VOS MISSIONS



PILOTAGE DU CREDIT MANAGEMENT & DU RISQUE CLIENT

- Appliquer la politique de crédit client de l'entreprise
- Analyser la solvabilité des clients (bilans, scoring, historiques)
- Fixer et suivre les encours et lignes de crédit en lien avec la Direction



SUIVI DES ENCOURS & PERFORMANCE CASH

- Suivre les indicateurs clés (DSO, retards, taux de recouvrement, etc.)
- Identifier les dérivés et mettre en place des plans d'action
- Contribuer à l'optimisation du cash et à la maîtrise du BFR



RECOUVREMENT & GESTION DES SITUATIONS SENSIBLES

- Mener des actions de relances et de recouvrements
- Négocier les échéanciers et gérer les dossiers à risque
- Intervenir en direct sur les situations sensibles ou stratégiques
- Être un interlocuteur clé des équipes commerciales dans la gestion du risque



MANAGEMENT & COORDINATION ADV

- Encadrer et animer l'équipe ADV (2 personnes) commandes, facturation, litiges)
- Intervenir dans les dossiers ADV à caractère prioritaire
- Fluidifier les échanges entre ADV, Commerce, Finance et Logistique

VOTRE PROFIL

- ✓ Formation supérieure en finance, gestion ou école de commerce.
- ✓ Expérience d'au moins 3 ans en crédit management, gestion du risque client, recouvrement ou finance BtoB.
- ✓ Solides compétences en analyse financière, gestion du risque et pilotage d'encours.
- ✓ Capacité à prendre des décisions structurées dans des environnements dynamiques.
- ✓ Aisance relationnelle, fermeté et sens de la négociation.
- ✓ Autonomie, rigueur, esprit d'initiative et orientation résultats.
- ✓ Une première expérience en management ou coordination d'équipe ADV est un plus.

CE QUE NOUS OFFRONS



Un poste stratégique au cœur des enjeux financiers et commerciaux



Un environnement dynamique dans un secteur en pleine croissance



Une forte autonomie dans votre périmètre



La possibilité de contribuer activement à la structuration d'une société ambitieuse et en pleine transformation



Des perspectives d'évolution au sein d'une entreprise en fort développement



Un lien direct avec la Direction

NOTRE PROCESSUS DE RECRUTEMENT



1. ÉCHANGE
TÉLÉPHONIQUE
avec les Ressources Humaines



2. ENTRETIEN
avec la Direction
Générale



3. ENTRETIEN
COMPLÉMENTAIRE
selon le profil



4. DÉCISION

PRÊT(E) À RELEVER LE DÉFI ?

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à

recrutements@voltaneo.com