

CDI

ACHETEUR INTERNATIONAL H/F

Et si votre prochain défi consistait à construire les partenariats
qui feront le photovoltaïque de demain ?

Chez VOLTANEO, chaque décision d'achat compte : elle influence notre
compétitivité, la qualité de notre offre et la satisfaction de nos clients.

**Rejoignez une entreprise en forte croissance et jouez un rôle clé
dans notre développement international !**



ACTEUR RECONNU
de la distribution photovoltaïque
en France



EN FORTE CROISSANCE
au service des professionnels



DES PARTENARIATS
avec les plus grands fabricants
internationaux



UNE ÉNERGIE POSITIVE
portée par des équipes
passionnées



LOCALISATION

Clermont-Ferrand (63)
Siège VOLTANEO



CONTRAT

CDI
Temps plein



EXPÉRIENCE

Minimum 5 ans en achats
internationaux



LANGUES

Anglais niveau C1/C2
(usage professionnel
quotidien impératif)
Chinois : un atout



REMUNÉRATION

Selon profil
et expérience



PRISE DE POSTE

Dès que possible

VOTRE RÔLE

Rattaché(e) au Directeur Opérationnel, vous pilotez un portefeuille stratégique
de fournisseurs internationaux, principalement en Asie.

Vous intervenez sur les familles de produits suivantes :



ONDULEURS



STRUCTURES



PANNEAUX
PHOTOVOLTAÏQUES



SERVICES
GÉNÉRAUX

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

- ✓ Vous justifiez d'une expérience réussie en achats internationaux, idéalement dans un environnement industriel, technique ou dans les énergies renouvelables.
- ✓ Vous maîtrisez les techniques de négociation et savez créer des partenariats durables.
- ✓ Rigoureux(se), analytique et autonome, vous savez prendre des décisions et travailler dans un environnement multiculturel.
- ✓ Vous disposez d'un excellent niveau d'anglais (C1 minimum), à l'oral comme à l'écrit.
- ✓ La pratique du chinois constitue un véritable atout.

VOS MISSIONS AU QUOTIDIEN



CONSTRUIRE ET DÉVELOPPER VOTRE PORTEFEUILLE FOURNISSEURS

- Identifier de nouveaux partenaires à fort potentiel.
- Évaluer les fournisseurs et développer des relations de confiance.
- Assurer une veille permanente sur les évolutions du marché et les innovations.



NÉGOCIER ET SÉCURISER NOS ACHATS

- Conduire les négociations commerciales.
- Contractualiser les accords fournisseurs.
- Optimiser les coûts, les délais et les conditions d'approvisionnement.
- Anticiper les risques et proposer des solutions adaptées.



PILOTER LES APPROVISIONNEMENTS

- Assurer le suivi des commandes.
- Coordonner les échanges avec les équipes commerciales, logistiques et techniques.
- Garantir la disponibilité des produits.



FAIRE ÉVOLUER NOTRE PERFORMANCE ACHATS

- Suivre les indicateurs de performance.
- Participer aux audits fournisseurs.
- Identifier des pistes d'amélioration continue.



REPRÉSENTER VOLTANEO

- Rencontrer régulièrement nos partenaires internationaux.
- Participer aux principaux salons professionnels du secteur.
- Développer notre réseau de fabricants et de fournisseurs.

POURQUOI REJOINDRE VOLTANEO ?



Des échanges
internationaux
au quotidien



Une réelle autonomie
et un rôle
à forte valeur ajoutée



Une équipe
dynamique, engagée
et accessible



Vous contribuez
à la transition
énergétique



Des perspectives
d'évolution dans
une entreprise
en plein essor

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV et quelques
lignes de présentation à

recrutements@voltaneo.com

NOTRE PROCESSUS DE RECRUTEMENT



1. ÉCHANGE TÉLÉPHONIQUE
avec les Ressources Humaines



2. RENCONTRE
avec le Directeur Opérationnel



3. RENCONTRE
avec la Direction



4. ÉCHANGE COMPLÉMENTAIRE
selon votre profil

VOLTANEO garantit un processus de recrutement équitable et transparent.