

CHARGÉ D'ÉTUDES & TECHNICO-COMMERCIAL PHOTOVOLTAÏQUE H/F

Concevez les solutions photovoltaïques de demain
et accompagnez nos clients dans la réussite de leurs projets.



EXPERTISE TECHNIQUE
au service de projets solaires
performants



ACCOMPAGNEMENT CLIENT
de la conception à la réalisation



**INNOVATION
PHOTOVOLTAÏQUE**
Des solutions techniques
toujours plus performantes



TRAVAIL EN ÉQUIPE
Une collaboration étroite
avec les équipes commerciales
et techniques



LOCALISATION

Clermont-Ferrand (63)
Siège VOLTANEO



CONTRAT

CDI
Temps plein



EXPÉRIENCE

3 à 5 ans minimum dans
le photovoltaïque, l'électricité
ou les énergies renouvelables



RÉMUNÉRATION

Selon profil
et expérience



PRISE DE POSTE

Dès que possible

VOS MISSIONS



CHIFFRAGE DES PROJETS

- Évaluer les besoins et chiffrer les solutions techniques et économiques.
- Dimensionner les installations et préconiser les solutions adaptées.
- Élaborer les offres techniques et commerciales.
- Optimiser les solutions proposées en termes de disponibilité des produits, performances, stocks...



SUPPORT TECHNIQUE AUX COMMERCIAUX

- Apporter une expertise technique aux équipes commerciales.
- Participer aux rendez-vous clients et répondre aux questions techniques.
- Être force de proposition sur les solutions et améliorations.



FORMATION DES INSTALLATEURS

- Animer des formations techniques auprès des installateurs.
- Accompagner la montée en compétence de nos partenaires.



VEILLE TECHNIQUE & PRODUITS

- Assurer une veille sur les technologies et évolutions du marché.
- Contribuer à l'amélioration continue de nos solutions.

VOTRE PROFIL

- ✓ Vous justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans minimum dans le photovoltaïque, l'électricité ou les énergies renouvelables.
- ✓ Vous maîtrisez les outils de dimensionnement et de conception technique.
- ✓ Vous avez une bonne connaissance des produits et solutions photovoltaïques.
- ✓ Pédagogue et doté(e) d'un excellent relationnel, vous aimez partager votre expertise.
- ✓ Rigoureux(se), organisé(e) et curieux(se), vous êtes orienté(e) solutions et satisfaction client.
- ✓ Vous avez le sens du commerce et aimez comprendre les besoins clients pour proposer des solutions pertinentes.

CE QUE NOUS OFFRONS



Un rôle clé dans
la transition énergétique
de VOLTANEO



Un environnement
technique stimulant
et en constante évolution



Une proximité avec
les équipes commerciales
et les clients



Des formations régulières
et montée en compétence



Perspectives d'évolution
au sein d'une entreprise
en forte croissance



Outils digitaux
performants

NOTRE PROCESSUS DE RECRUTEMENT



1. ÉCHANGE
TÉLÉPHONIQUE
avec les Ressources
Humaines



2. ENTRETIEN
avec le Directeur
Opérationnel



3. ENTRETIEN
avec la Direction



4. DÉCISION

PRÊT(E) À RELEVER LE DÉFI ?

Envoyez votre CV et votre lettre
de motivation à

recrutements@voltaneo.com